

# Commercial Sédentaire Caen <sup>F/H</sup>

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). **Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair.** Désormais **actif dans 15 pays**, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant **115 millions de visiteurs** uniques par an sur ses sites web et une **équipe de 1100 personnes** principalement basée à Madrid.

Le Financial Times inscrit Selectra à plusieurs reprises au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide (FT1000). Selectra est classée 102ème au dernier palmarès des **"Champions de la Croissance"** réalisé par les Echos (2020). L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

## Quel contrat ?

-En CDI exclusivement

## Où ça ?

- A Caen, en Normandie

## Et les horaires ?

Contrat de 35h / semaine

## Le salaire ?

-1603. 15€ brut/mois + primes  
(jusqu'à 1470€ brut/mois en plus du fixe)

## Votre Objectif ?

Orienter le consommateur vers les différents fournisseurs d'accès à internet et de forfaits mobiles afin qu'ils bénéficient de services de qualité et de prix compétitifs. Lui proposer des offres complètes tout en participant à la croissance du pôle via des challenges motivants.



## Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les client.e.s sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles



## Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur et vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue et à l'écoute
- Nous recherchons avant tout des employé.e.s. motivé.e.s.
- Une première expérience dans la vente est un plus, mais ce n'est pas une exigence.

## Les Avantages

- Travailler dans une ambiance rigoureuse et conviviale, dans le quartier de Péricentre ou Beaulieu
- Rémunération challengeante : -1603. 15€ brut/mois + primes (jusqu'à 1470€ brut/mois en plus du fixe)
- Mutuelle d'entreprise
- Tickets restaurants pris en charge à hauteur de 55% par l'entreprise
- Abonnement de transport en commun remboursé à hauteur de 50% par l'entreprise