

Commercial.e sédentaire - Pôle Belgique - MADRID

À propos

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair.

Désormais actif dans 14 pays, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant 100 millions de visiteurs par an sur ses sites web et une équipe de plus de 1000 personnes principalement basée à Madrid.

En 2018, le Financial Times inscrit Selectra au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide. L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

Descriptif du poste

Votre mission? La vente par téléphone afin d'aider les consommateurs français à faire le bon choix pour leurs abonnements d'électricité et de gaz.

Votre objectif? Vendre des contrats d'énergie aux particuliers, en choisissant des offres maximisant les gains de pouvoir d'achat pour le consommateur et minimisant l'impact sur l'environnement (électricité verte = moins de CO2 et de déchets nucléaires).

Le poste

Vous serez donc amené.e à travailler en français sur les missions suivantes :

- Réceptionner les appels entrants (aucune prospection)
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les clients sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles

Les avantages

- Madrid! Vous serez séduit.e par cette ville peu coûteuse, à l'ambiance et au climat de rêve où chacun est le bienvenu
- Une rémunération challengeante: 1108,33 € fixe brut + jusqu'à 1950 € de primes
- L'opportunité d'améliorer son niveau en langue avec des cours d'espagnol gratuits
- Prime de bienvenue (sous conditions)
- Mutuelle santé au bout de 1 an d'ancienneté

Les conditions

- Poste basé à Madrid, Espagne
- CDI ou stage d'au moins 6 mois
- Contrat de 40h/semaine (5 jours/semaine), 8h/jour (du lundi au vendredi, un samedi par mois en rotation avec tes collègues)
- Poste ouvert à tous les ressortissant.e.s de l'Union Européenne (UE) ou aux candidat.e.s de nationalité hors UE disposant déjà au jour de leur candidature d'un permis de travail en Espagne

Profil recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur. Vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites, des années que vous la peaufinez sur votre entourage
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue, à l'écoute... et encore, ce n'est que la face visible de l'iceberg

Déroulement des entretiens

- Un entretien téléphonique
- Un test de vente
- Réponse sous 3 jours max



Comment postuler ?

Avez-vous envie de rejoindre nos équipes et de commencer l'aventure chez Selectra ? N'hésitez plus ! Envoyez votre CV à l'adresse mail suivante : fien.vandemoortele@selectra.info et nous vous contacterons.

Nous vous informons que les données vous concernant sont informatisées, elles seront traitées de façon confidentielle. Vos données sont conservées jusqu'à trois ans après la dépose de candidature. Seules les personnes employées au service des ressources humaines pourront accéder à vos données à des fins strictement internes. Vous pouvez accéder aux informations vous concernant, les rectifier ou les supprimer en vous adressant à fien.vandemoortele@selectra.info