

# Commercial Sédentaire Madrid <sup>F/H</sup>

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair. Désormais **actif dans 10 pays**, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant 100 millions de visiteurs par an sur ses sites web et une équipe de **1000 personnes** principalement basée à Madrid. En 2018, le Financial Times inscrit Selectra au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide. L'entreprise valorise fortement l'**esprit entrepreneur** et poursuit un plan de développement ambitieux.

## Quel contrat ?

-Un CDI ou CDD/stage d'au moins 6 mois

## Où ça ?

- A Madrid en Espagne

## Et les horaires ?

Contrat de 40h / semaine

## Le salaire ?

- 1108.33 € bruts/mois + primes (jusqu'à 2000 € bruts/mois en plus du fixe)

## Votre Objectif ?

Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers ou orienter le consommateur vers les différents fournisseurs d'accès à internet et de forfaits mobiles

**TELECOM** / Orienter le consommateur vers les différents fournisseurs d'accès à internet et de forfaits mobiles afin qu'il bénéficie de services de qualité et de prix compétitifs. Lui proposer des offres complètes tout en participant à la croissance du pôle via des challenges motivants

**ENERGIE** / Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers, en choisissant des offres maximisant les gains de pouvoir d'achat pour le consommateur et minimisant l'impact sur l'environnement (électricité verte = moins de CO2 et de déchets nucléaires).



## Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur et vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue et à l'écoute
- Nous recherchons avant tout des employé.e.s. motivé.e.s.
- Une première expérience dans la vente est un plus, mais ce n'est pas une exigence.

## Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les client.e.s sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles

## Les Avantages

- Madrid ! Ville peu coûteuse, ensoleillée et agréable à vivre
- Rémunération challengeante : 1108,33 € bruts/mois (fixe) + Jusqu'à 2000 € bruts/mois en plus du fixe (primes)
- Cours d'espagnol gratuits
- Abonnements en salle de sport à prix réduit
- Prime de bienvenue et assurance santé (sous conditions)

